

Master Vendite & Marketing 2014/15

Seminario per gli studenti delle classi quarte e quinte degli Istituti Secondari di II° grado di Verona e provincia

Calendario degli incontri

Sede degli incontri: Berner SpA – via dell'Elettronica, 15 – Verona Zai 2 Bassona

MASTER VENDITE 2014	ORE	ARGOMENTO
12 Novembre 2014	14,30 – 15,15 15,15 – 16,00 16,15 – 17,15 17,15 - 17,30	Apertura a cura della Tutor COSP Benvenuto e Presentazione Gruppo Berner. A cura di Emanuela Saravalli, Formatrice presso Berner S.p.A. Le attività di Marketing a supporto delle vendite. Prima Parte A cura di Stefano Residori, reparto Marketing Management di Berner Spa. Chiusura
19 Novembre 2014	14,30 – 14,45 14,45 – 16,00 16,15 – 17,15 17,15 - 17,30	Apertura a cura della Tutor del COSP La selezione: quali sono i criteri chiave nella scelta di un venditore. A cura di Sabrina Rodighiero, Ufficio Selezione Berner Spa. La formazione Berner (Berner Business School). A cura di Emanuela Saravalli, Formatrice presso il reparto Formazione Berner Spa. Chiusura
26 Novembre 2014	14,30 – 14,45 14,45 – 16,00 16,15 – 17,15 17,15 - 17,30	Apertura a cura della Tutor del COSP Visita Aziendale: Le attività di Marketing a supporto delle vendite. Seconda Parte A cura di Christian Montolli Responsabile reparto Product Management di Berner Spa. Chiusura
3 Dicembre 2014	14,30 – 14,40 14,40 – 15,30 15,45 – 16,15 16,15 - 17,15 17,15 – 17,30	Apertura a cura della Tutor COSP Plan your Future: un'opportunità da conoscere. A cura di Dania Pirone Testimonianza. La giornata di un agente. Simulazione di una situazione di vendita. A cura di Agente Berner Spa. Chiusura
10 Dicembre 2014	14,30 – 14,40 14,40 – 16,40 16,40 – 17,30	Apertura a cura della Tutor del COSP - Berner SpA Conclusioni e rielaborazione degli incontri a cura della Tutor del COSP e di Berner Spa